ASO 5.0
Crea il tuo futuro.

A chi si rivolge Il piano di formazione ASO 5.0, suddiviso in quattro moduli, è finalizzato allo sviluppo di nuove skill per gli Assistenti Sanitari Odontoiatrici. Il corso è pensato per gli/le assistenti che vogliono completare il proprio sviluppo professionale.

Struttura del percorso

4 moduli in presenza fruibili anche singolarmente.

4 GIORNI IN PRESENZA

Date

- **Modulo 1** Venerdì 12 Maggio - relatore Roberto Rosso
- **Modulo 2** Sabato 13 Maggio - relatore Chiara Saracco
- **Modulo 3** Venerdì 9 Giugno - relatore Roberto Rosso
- **Modulo 4** Sabato 10 Giugno - relatore Simone Gala

Dove?
Sede Bquadro Brescia
Via San Zeno, 145 - 25124 Brescia (BS)
tel: (+39) 030.3534498 • brescia@astidental.com

ISCRIZIONI E INFORMAZIONI

Utilizza i il QR-CODE a fianco, accedi al link sottostante, o invia una mail a **develo@astidental.com.**

1.600€
SOLO
1.290€
+IVA
Prezzo corso completo 4 moduli

POSSIBILITÀ DI ACQUISTO MODULI SINGOLI

SINGOLO MODULO
400€

EVELO
SUPPORTO ALLO SVILUPPO

Roberto Rosso
Fondatore e presidente di Key-Stone

Ricercatore e formatore in comunicazione, marketing e vendite, iscritto all'ordine dei giornalisti, è autore di numerose pubblicazioni. Già docente presso il Master in Marketing e Comunicazione della Facoltà di Economia dell'Università di Torino. Creatore del progetto di formazione e coaching DMP, un sistema integrato di programmi e servizi per il management, il marketing, la comunicazione e il controllo di gestione dello studio dentistico. Consulente di primarie società scientifiche e di grandi studi dentistici, partecipa a numerosi convegni e congressi in qualità di relatore e moderatore. Autore del "Manuale di Dental Management nell'era post Covid-19", ed. Edra.

Simone Gala
Analista e International Sales Account di Key-Stone

Analista e International Sales Account di Key-Stone, supporta le aziende nell'approccio strategico all'utilizzo delle informazioni di mercato provenienti dalle ricerche Dental Monitor. È consulente e formatore su temi di analisi strategica e gestione avanzata dei sistemi informativi di mercato per Key-Stone Academy.

Chiara Saracco
Formatrice specializzata in pianificazione e coordinamento di progetti di comunicazione

Laureata in Economia e master in Marketing e Comunicazione, è stata responsabile della formazione e addestramento della forza vendita di importanti realtà aziendali. Da oltre 10 anni è key account manager presso YouKey, agenzia di marketing e comunicazione del network Key-Stone. Ha collaborato per importanti marchi del mondo dell'automotive, dentistry e food&beverage. È consulente e formatrice sui temi del marketing e digital communication in campo odontoiatrico per Key-Stone Academy.

Dove?
Sede Bquadro Brescia
Via San Zeno, 145 - 25124 Brescia (BS)
tel: (+39) 030.3534498 • brescia@astidental.com

Astidental SpA
Via del Lavoro, 9 • 14100 Asti (AT)
tel. (+39) 0141.492311 • info@bquadro.it

www.bquadro.it

EVELO
SUPPORTO ALLO SVILUPPO

CORSO PER ASSISTENTI / COMPETENZE GESTIONALI

ASO 5.0
Crea il tuo futuro.

Renditi insostituibile nel mondo odontoiatrico in evoluzione

Per padroneggiare i nuovi strumenti e i nuovi mezzi che fanno la differenza nel mondo dentale di oggi. Il nuovo ruolo dell'Assistente Sanitario Odontoiatrico inserito in un contesto dinamico, sfidante e stimoltante.

www.bquadro.it

CORSO PER ASSISTENTI /COMPETENZE GESTIONALI

ASO 5.0
Crea il tuo futuro.

Renditi insostituibile nel mondo odontoiatrico in evoluzione

4 moduli

fruibili anche singolarmente

1 Comunicazione interpersonale efficace e la negoziazione col paziente.

Argomenti trattati: il processo della comunicazione efficace, la comunicazione empatica e il lavoro di squadra, obiezioni e gestione della criticità comunicative.

Obiettivo: sviluppare skill relazionali volte a migliorare il clima lavorativo in studio e l'efficacia della comunicazione col paziente.

2 Marketing digitale in odontoiatria per una gestione autonoma e consapevole.

Argomenti trattati: canali e strategie integrate di web marketing, il social media plan, il calendario editoriale, gli indicatori di performance, il sito web e le landing page, il budget, le campagne sponsorizzate.

Obiettivo: pianificare e gestire in modo efficiente la comunicazione di marketing dello studio sul web, per aumentare notorietà, considerazione e nuovi contatti e per fidelizzare i pazienti.

3 Controllo di gestione per lo studio dentistico e il sistema di budgeting.

Argomenti trattati: analisi di KPI strategici, analisi di redditività: il sistema dei costi e la struttura della contabilità analitica, qualità dei dati per una corretta gestione dell'attività.

Obiettivo: ottimizzare la gestione delle risorse dello studio grazie all'acquisizione di metodologie analitiche e criteri di analisi oggettivi.

4 Utilizzo pratico di Excel per le diverse necessità dello studio dentistico.

Argomenti trattati: i fondamenti di Excel per l'utilizzo pratico dei dati: statistiche sull'effettuato, preventivi, agenda e anagrafiche dei clienti.

Obiettivo: familiarizzare con gli strumenti informatici al fine di creare dashboard e reportistiche strategiche a partire dai dati dell'eseguito e della contabilità dello studio

Nel primo e nel quarto modulo presenteranno le proprie esperienze:

Nadia Marvaldi
Clinic Manager, Bquadro Middle Market Account

Modulo di iscrizione

Nome

Cognome

E-mail

Codice Fiscale

Indirizzo professionale

CAP Città Prov.

Tel. Fax

Dati per la fatturazione (se diversi dai dati dell'iscritto)

Ragione sociale

Indirizzo

CAP Città Prov.

Partita IVA o Cod. Fisc.

Quali moduli?

○ ○ ○ ○
1 2 3 4
Uno o più moduli singoli

○ 1 2 3 4
Tutti i moduli del corso

Modalità di pagamento - Iscrizioni:

Bonifico BANCARIO a favore di: Astidental di Sabbione SpA
IBAN: IT 25 Q 02008 10300 000002399753
Causale: Corso ASO 5.0 - **Data e luogo dell'evento**

Inviare modulo di iscrizione e copia bonifico a:

Astidental di Sabbione SpA - Via del Lavoro, 9 - 14100 - Asti (AT)
» a mezzo email: develo@astidental.com

Conformemente all'art.13 del Regolamento UE 2016/679 in materia di protezione dei dati personali, Astidental di Sabbione SpA, Via del Lavoro 9, 14100 Asti (AT), P.IVA 01067490050, in qualità di Titolare della raccolta e del trattamento dei Suoi dati personali, La informa che i dati che La riguardano verranno utilizzati unicamente per dare esecuzione al servizio da Lei scelto.

Luogo e Firma

In relazione al trattamento dei miei dati personali, relativamente alle finalità di marketing diretto mediante invio di materiale informativo e/o pubblicitario tramite email o newsletter o altri strumenti elettronici, anche attraverso soggetti individuati come responsabili esterni.

○ **Presto il consenso** ○ **Nego il consenso**

Firma